



Unser Motto: Gut beraten- besser leben. Wir unterstützen hilfs- und pflegebedürftige Menschen sowie deren Angehörige mit unserer Homecareexpertise. MEDI-MARKT ist einer der führenden Direktanbieter rund um die Versorgung mit medizinischen Verbrauchs- und Hilfsmitteln. Über 180.000 Kunden bundesweit schätzen die hohe Beratungs- und Versorgungskompetenz, die wir in den vergangenen 40 Jahren für vielfältige Anforderungen bei Inkontinenz, Diabetes, Enteraler Ernährung, Stoma-, Tracheostomie- und Wundversorgung sowie für Pflege und Schutzprodukte aufgebaut haben.

Bei MEDI-MARKT haben wir eine Mission: Wir möchten das Leben unserer älteren Generation positiv verändern. Unsere Eltern, Großeltern und alle Menschen, die uns ein Leben lang unterstützt haben, verdienen eine Betreuung und Versorgung, die sie würdevoll begleitet.

Um dieses Ziel wirkungsvoll nach außen zu tragen, suchen wir einen erfahrenen Vertriebsleiter *, der unsere Botschaft klar kommuniziert, strategische Partnerschaften aufbaut und das Wachstum unseres Vertriebsteams vorantreibt.

Regionaler Vertriebsleiter B2B2C/ Homecare* (m/w/d)

- bundesweit -

* die ausschließliche Verwendung der männlichen Form soll explizit als geschlechtsunabhängig verstanden werden und dient nur der vereinfachten Lesbarkeit

Jetzt bewerben

Warum MEDI-MARKT:

- Wir legen großen Wert auf ein partnerschaftliches und wertschätzendes Miteinander
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege in einem dynamischen Unternehmen
- Persönliche Weiterentwicklung durch individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein engagiertes, kollegiales und bundesweit tätiges Innen- und Außendienst Team
- Eine verantwortungsvolle Führungsaufgabe mit Gestaltungsspielraum in einem zukunftssicheren Marktumfeld inkl.eines attraktiven Vergütungspakets
- Flexible Arbeitszeiten gewährleisten eine ausgewogene Work-Life -Balance
- Wir bezuschussen Deine Betriebliche Altersvorsorge – weil wir auch heute schon für Dich an morgen denken
- Als Mitarbeiter genießt Du Rabatte und Vergünstigungen – nicht nur auf unsere eigenen Produkte, sowie die Möglichkeit des Bikeleasings

Deine Aufgaben:

- Gesamtverantwortung für den Vertrieb im Bereich Homecare mit Fokus auf Pflegeheime, -dienste und Apotheken
- Führung, Motivation und Weiterentwicklung des Vertriebsteams (Großraum Mannheim, Wolfsburg, Leipzig, Lübeck)
- Umsetzung der Vertriebsstrategie sowie Sicherstellung der Zielerreichung in Umsatz und Ergebnis
- Analyse von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen sowie Ableitung geeigneter Maßnahmen
- Identifikation und Erschließung neuer Marktpotenziale sowie Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen (u. a., Pflegedienste und -heime, Sanitätshäuser, niedergelassene Ärzte)

- Betreuung von Key Accounts und enge Abstimmung mit internen Schnittstellen wie Marketing, Produktmanagement und Service
- Erstellung von Forecasts, Reportings und Budgetplänen für die Geschäftsführung

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Gesundheitsmanagement oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Homecare
- Nachweisbare Führungserfahrung mit ausgeprägter Fähigkeit zur Motivation und Entwicklung eines Teams
- Sehr gute Kommunikations- und Verhandlungsstärke auf allen Hierarchieebenen
- Unternehmerisches Denken, hohe Ergebnisorientierung sowie strategische Kompetenz
- Hohe Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutschkenntnisse und MS-Office Kenntnisse runden Dein Profil ab

Wenn du Freude daran hast, kreative Strategien zu entwickeln, Vertriebsprozesse zu gestalten und dein Team aktiv zu führen, freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

MEDI-MARKT Homecare GmbH

Mannheim

www.besser-leben.de